



MARKETING
Y DESARROLLO WEB

Marketing digital y desarrollo web



El diseño de un sitio web representa la identidad de una empresa y se alinea a su imagen corporativa. Diseñamos sitios web con herramientas esenciales que sirven para el constante crecimiento de su negocio.



Nos enfocamos en garantizar que los visitantes se conviertan en nuevos clientes potenciales, trabajando con la empresa o negocio para entender el público objetivo y de esta manera lograr un impacto positivo en el negocio.

Posicionamiento en Google



 Buscar



El uso del Internet es cada vez más frecuente en hogares, oficinas e incluso en las calles, sin duda alguna la mejor herramienta para convertir tú página web en un medio de prospección y ventas.

Nada es tan sencillo para el usuario que ir al buscador Google y escribir palabras o frases relacionadas a lo que busca. De esta forma los clientes encontrarán el producto y/o servicio que

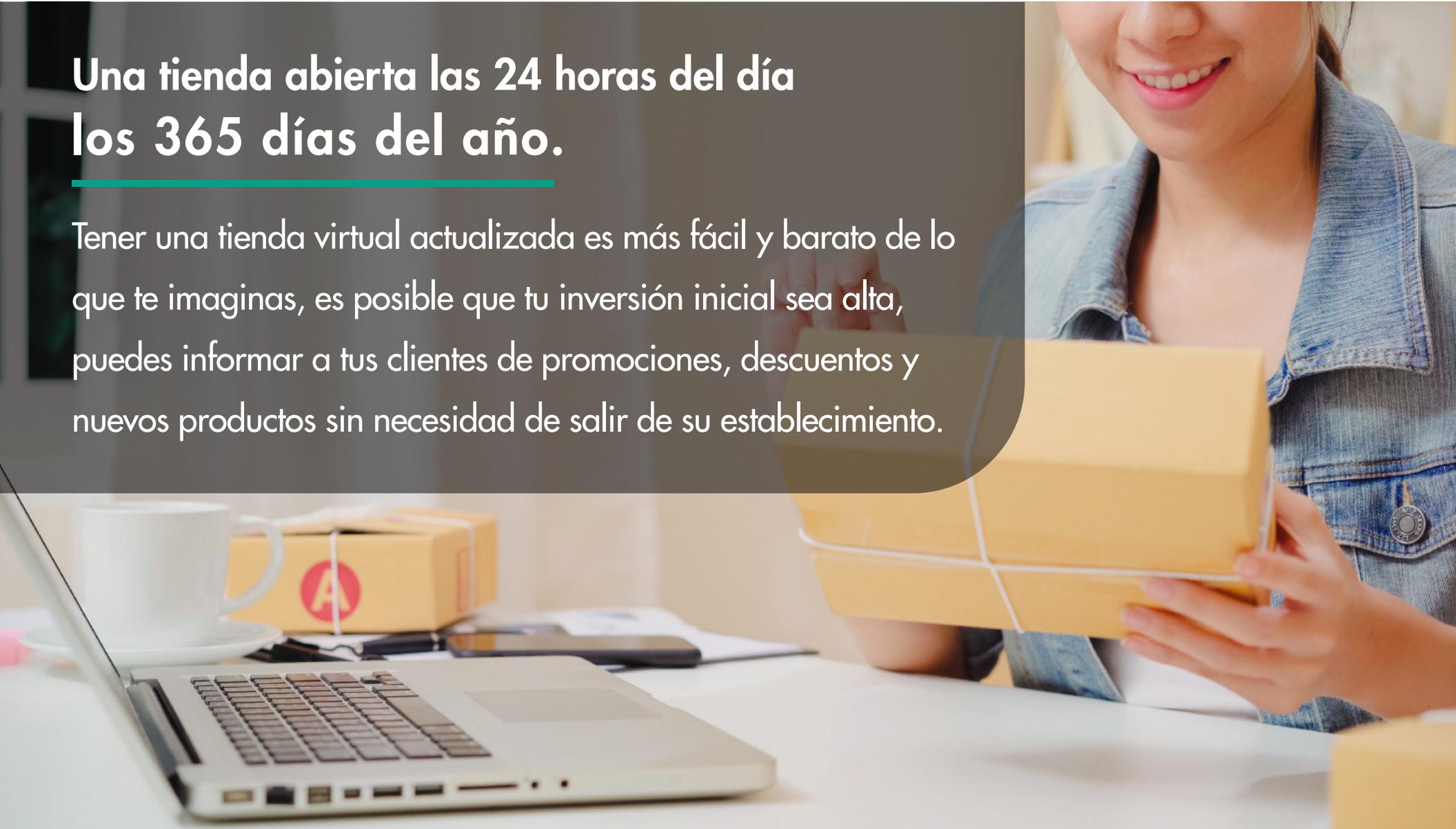
específicamente buscan y la empresa tendrá un cliente potencial realmente interesado en el producto y/o servicios que ofrece.

Tiendas virtuales



**Una tienda abierta las 24 horas del día
los 365 días del año.**

Tener una tienda virtual actualizada es más fácil y barato de lo que te imaginas, es posible que tu inversión inicial sea alta, puedes informar a tus clientes de promociones, descuentos y nuevos productos sin necesidad de salir de su establecimiento.



Nuestro embudo para alcanzar el éxito online



- **Análisis actual de la situación.**
- **Estudio de mercado.**
- **Creamos soluciones.**

1. Investigación de mercado.
2. Desarrollo de sitio web.
3. Administración de redes sociales.
4. Campañas publicitarias online.
5. Producción de contenido de valor.

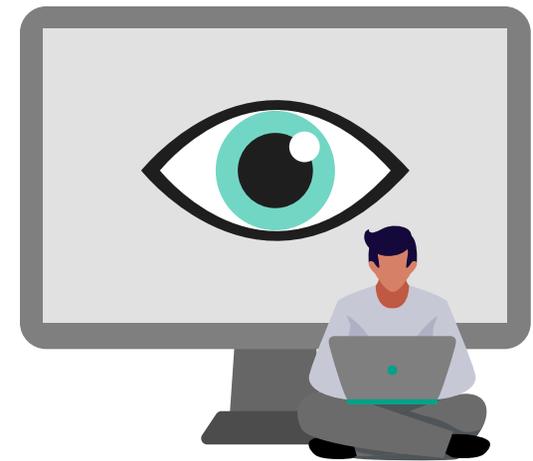


6. Construcción de páginas de captura.

Página de conversión donde el cliente potencial, puede acceder a tu gancho gratuito u ofertas específicas.

7. Divulgación de páginas de captura.

- ➔ Promovemos tu página de captura con campañas publicitarias online: Redes Sociales, campañas de email marketing y Google AdWords.



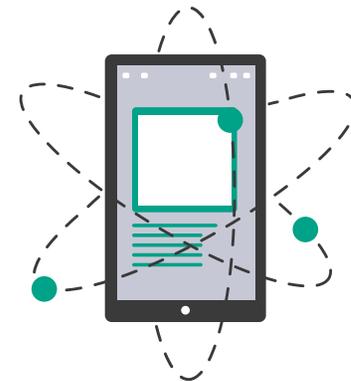


8. Automatización de marketing online.

- ➔ Creación de flujos automáticos para mantener la atención de tus prospectos: Retargeting en Facebook, automatización de email marketing y remarketing en Google AdWords.

9. Community management.

Administración de contenidos y comunicación en redes sociales para mantener una relación con tu audiencia.



10. Calificación de leads.

Clasificamos los Leads obtenidos de tus campañas para realizar acciones de marketing sobre verdaderos clientes potenciales.



11. Alineación de marketing con ventas.

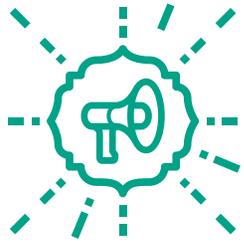
Trabajamos en conjunto con tu equipo comercial para crear la estrategia de marketing online para tu empresa. Somos tu aliado en el proceso de ventas.



12. Análisis y reporte de resultados.

- Integrado: Todos nuestros servicios incluyen un reporte de métricas y optimización de la estrategia.
- Independiente: Elaboramos informes mensuales de las estrategias de marketing online que tu empresa realiza de forma interna. Tendrás un punto de vista externo con recomendaciones para su optimización.





13. Estrategias de retención online.

- Creación de contenido de mayor valor exclusivo para clientes:
Tutoriales, infográficos, guías, ebook, plantillas.
- Email marketing de seguimiento: Bienvenidas, recordatorios, encuestas, newsletter, felicitaciones, reactivaciones (ofertas, promociones, nuevos productos).



MARKETING Y DESARROLLO WEB

 @TecnogroupMexico

 administracion@tgmexico.com

 713 144 2603

 <http://www.tgmexico.com/>